



## PROGRAMINNEHÅLL

Mina mål för referenser

Vad är en referens värd

Hur många behöver jag

Hur många har jag i min Pipeline idag

Ett pålitligt system för referensgenerering.

VINST-profilen

Min idealkund

Detta kan jag hjälpa dig med

Beteendestilar och hur de påverkar nätverkandet

En plan för varje referens

## Workshop PIPELINE

### FRÅN TEORI TILL PRAKTIK!

Det avgörande steget är när vi går från teoretisk kunskap till praktiskt genomförande. Resultat får vi från de handlingar vi gör och heldagsworkshopen **PIPELINE** är helt inriktad på handling och resultat.

### BESKRIVNING

Under en fullmatad heldag går vi igenom såväl teori som praktiskt genomförande av referensprocessen. För att kunna gå **PIPELINE** måste du ha en samarbetspartner och gå den tillsammans med honom/henne!

Vi sätter igång ett samarbete som kommer att vara under många år framöver och generera fantastiska intäkter.

### Efter att ha genomfört programmet så har du:

- Avsevärt ökat mängden referens i din Pipeline
- Inlett ett långsiktigt och lönsamt samarbete
- Bokade möten med intresserade "kunder"

**PROGRAMLÄNGD: 8 h**



**AFFÄRSNÄTVERKARSKOLAN**

ETT PROGRAM FRÅN REFERENSAKADEMIN